

Sascha Hansen ist Spezialist für innovative Saatgut- und Gartenprodukte

STRAHLEND GRÜNE GÄRTEN MIT WENIG AUFWAND ZU EINEM FAIREN PREIS

Das Greenyp-Team verkauft Garten- und Rasenpflegeprodukte. Begonnen hat die Firma im Sommer 2020 mit selbstwachsendem Rollrasen auf Vlies und hat sich seither stetig weiterentwickelt. Mittlerweile werden neben Rasensamen auch Düngemittel und zahlreiches Pflanzenzubehör verkauft. Das Hauptaugenmerk liegt weiterhin auf Rasenpflegeprodukten, welche nach und nach durch weitere Gartenpflege- bzw. Pflanzenpflegeprodukte ergänzt werden. Gründer Sascha Hansen kam durch einen Zufall zu seiner Geschäftsidee: „Als ich im Juni 2020 meinen technischen Betriebswirt erfolgreich abgeschlossen hatte, habe ich mich mit verschiedenen Produkten auseinandergesetzt. Hierbei bin ich zufällig auf Garten-/Schutzvlies gestoßen, welches damit wirbt, die Flüssigkeitsaufnahme und -abgabe an die Pflanzen im Garten zu verbessern. Zu diesem Zeitpunkt wurde jedoch kein Gartenvlies mit integrierten Rasensamen in Deutschland angeboten. Daher habe ich eine ausgiebige Internetrecherche betrieben, um ein solches Produkt zu finden und ich war erfolgreich.“ Im Juli 2020 hat er dann sein Nebengewerbe angemeldet, die ersten All-In-One Rollrasen-Rasenmatten bestellt und vertrieben. Die Nachfrage für die biologisch abbaubaren Rasenmatten war hoch – binnen kürzester Zeit wurden aus Esch Kunden in ganz Europa über E-Commerce erreicht.

„Ich habe mich aufgrund der örtlichen Nähe und der guten Beziehungen zur Wirtschaftsförderung bewusst für den Landkreis Vulkaneifel entschieden. Zudem ermöglicht mir der heimatnahe Standort die unkom-

plizierte Unterstützung durch Freunde und Familie,“ so der Gründer.

Viele Erfahrungen konnten für die Gründung von Greenyp genutzt werden. Sascha Hansen war mehrere Jahre im Vertrieb tätig und hat berufsbegleitend die Weiterbildungen zum technischen Fachwirt und technischen Betriebswirt erfolgreich abgeschlossen. Die zunächst als Hobby neben seiner Hauptbeschäftigung ausgeübte E-Commerce-Tätigkeit im Gartenbereich entwickelte sich in den nächsten Jahren zu seiner Berufung. Im Mai 2023 hat er sich dann entschieden, von der Nebentätigkeit in die Selbstständigkeit zu wechseln. Neben einem hohen Qualitätsanspruch an die Produkte wird besonders auf Kundenorientierung Wert gelegt, wie der Gründer betont. „Das Besondere an unserem Angebot ist, dass wir uns speziell auf Kleinstabnehmer fokussieren und somit dem Bedarf aller Kunden gerecht werden können. Gleichzeitig konnten wir in den letzten Jahren unsere Produktpalette um eine Vielfalt an Produkten erweitern – vom innovativen Rasenvliesprodukt über klassische Rasensaat bis hin zu Dünger und zukünftig auch echtem Rollrasen. Neben unserem zügigen Versand profitieren unsere Kunden von unserem exzellenten Kundenservice. Sie werden während des gesamten Entscheidungsprozesses durch unser Team unterstützt.“

Sascha Hansen zeigt, dass mehrere Faktoren zusammenkommen müssen, damit eine Gründung erfolgreich ist. Neben einem soliden Wissen über den Markt und die angebotenen Produkte sind gute Ver-



Foto: Sascha Hansen

triebskenntnisse und eine genaue Vorstellung der Kundenbedürfnisse unerlässlich. Wenn dazu Spaß, Leidenschaft und die Geduld kommen, einen Schritt nach dem anderen zu gehen, gelingt der Start in die Selbstständigkeit.

„Wir bieten viel mehr als nur den Rasen: Wir werden auch zukünftig unser Angebot kontinuierlich erweitern und dafür unsere Lagerfläche deutlich vergrößern. Außerdem ist ein Werksverkauf in Planung.“ Sascha Hansen



Greenyp (Sascha Hansen)
Gewerkschaftsstraße 5, 54584 Jünkerath
Telefon 015110676069
Mail: hello@greenyp.de
Web: www.greenyp.de

www.startup-vulkaneifel.de